



وزارة التعليم العالي والبحث العلمي
الجامعة التقنية الشمالية
المعهد التقني كركوك



الحقيبة التعليمية



القسم العلمي: تقنيات
الادارة القانونية

اسم المقرر:

القانون التجاري

المرحلة /

المستوى: الثاني

الفصل الدراسي: الثاني

السنة

الدراسية: 2024\2025



معلومات عامة

اسم المقرر:		قانون الاحوال الشخصية					
القسم:		تقنيات الادارة القانونية					
الكلية:		المعهد التقني كركوك					
المرحلة / المستوى		الثانية/الثاني					
الفصل الدراسي:		الثاني					
عدد الساعات الاسبوعية:		نظري	1	عملي	2		
عدد الوحدات الدراسية:		3وحدات					
الرمز:		LMT201					
نوع المادة		نظري	2	عملي	2	كلهما	4
هل يتوفر نظير للمقرر في الاقسام الاخرى		كلا					
اسم المقرر النظير		/					
القسم		/					
رمز المقرر النظير		/					
معلومات تدريسي المادة							

اسم مدرس (مدرسي) المقرر:	عمر حسين رشيد
اللقب العلمي:	مدرس مساعد
سنة الحصول على اللقب	2024
الشهادة :	ماجستير /قانون عام
سنة الحصول على الشهادة	2022
عدد سنوات الخبرة (تدريس)	

الوصف العام للمقرر

"يكتب في هذا الجزء وصفا عاما و ملخصا للمقرر الدراسي"

يعتبر القانون التجاري من القوانين المهمة والحيوية فهو يمس اقتصاد الدولة وقد نظم المشرع العراقي احكام المسائل التجارية في قانون التجارة العراقي رقم (30) لسنة 1984 والذي اشار في مادته الاولى الى ان خلو النص الذي يحكم الواقعة المعروضة في هذا القانون يجعل المرجع فيه هو القانون المدني أي ان هذا الاخير يعتبر الشريعة العامة في كل مالم يرد به نص وقد نظم قانون التجارة احكام الاعمال التجارية والتاجر وشروط اكتساب هذه الصفة كذلك تضمن احكام الاوراق التجارية والعقود التجارية اضافة الى احكام العمليات المصرفية ويعتبر القانون التجاري واسع النطاق من حيث شموله على قوانين تتوزع على مفاصل كثيرة كالمصارف والشركات والملكية الفكرية .

الاهداف العامة

- حدد الأهداف الرئيسية للمقرر: ماذا يجب أن يتعلم الطلاب ويحققوا بنهاية المقرر؟ استخدم عبارات مثل "سيتعلم الطلاب" أو "سيتمكن الطلاب من". (ارجو الاطلاع على الدليل المرفق)
- سيتمكن الطالب من معرفة المقصود الاعمال التجارية ويميزها عن الاعمال المدنية
 - سيتمكن الطالب من معرفة شروط اكتساب الشخص لصفة التاجر والتزامات هذا الاخير
 - سيتمكن الطالب معرفة انواع من العقود التجارية كقد النقل اضافة الى معرفة انواع الشركات والاوراق التجارية في القانون العراقي

الأهداف الخاصة

- ترتبط بمقرر دراسي معين أو بوحدة دراسية محددة .
 - تمتاز بأنها أهداف قصيرة الأمد إلى حد ما ، تحدد بدقة توضح ما يجب أن يتعلمه المتعلم من دراسة مقرر معين أو القيام بنشاط معين .
 - تكون صياغة الأهداف التعليمية أكثر تحديداً وتخصيصاً من الأهداف التربوية .
 - تصف سلوك نوعي يحدد الأداء النهائي الذي يصدر عن المتعلم الذين ينجحون في تعلم السلوك المرغوب .
- أمثلة الأهداف التعليمية .
- إكساب المتعلم مهارات معرفة الية الدخول في الحياة التجارية
- إلمام المتعلم باهمية اعتبار الشخص تاجرا ليخضع لاحكام القانون التجاري وكذلك للنظام القانوني الخاص به والتميز عن النظام القانوني المدني
- معرفة الطالب بالاوراق التجارية والشركات.

الأهداف السلوكية او نواتج التعلم

- تصاغ بصيغة إجرائية تنسم بالتفصيل والدقة والتحديد. ترتبط بالمعارف والمهارات المراد تعليمها خلال المحاضرة .
- تحدد الأداء الذي يسعى المعلم إلى إحداثه لدى المتعلم وشروط حدوثه ومستوى التمكن المطلوب في الاداء.
- أي انها تحدث تغييرا في سلوك المتعلم
- أمثلة أهداف تدريسية:

- بعد الانتهاء من الدرس (المحاضرة) سيكون الطالب قادرا على ان:
- بيان نطاق شمول القانون التجاري والنظام القانوني والقضائي الخاص به
- التمييز بين الاعمال التجارية والاعمال المدنية
- يقف على اهم التزامات التاجر
- يكون قادرا معرفة العقود التجارية

المتطلبات السابقة

- اذكر أي متطلبات سابقة قد يحتاجها الطالب قبل التسجيل في المقرر، مثل مواد دراسية سابقة أو مهارات معينة. لا يوجد

الأهداف السلوكية او مخرجات التعليم الأساسية		
ت	تفصيل الهدف السلوكي او مخرج التعليم	آلية التقييم
1	ان يفهم الطالب تمييز القانون التجاري عن المدني	من خلال بيان النظام القانوني الخاص بكل قانون
2	ان يميز الطالب الشخص التاجر وغير التاجر ليطبق عليه التزامات التاجر	من خلال بيان اثار اكتساب هذه الصفة بالأمثلة العملية
3	ان يميز الطالب بين العقود المدنية والتجارية	من خلال بيان اهمية السرعة والانتماء في الحياة التجارية والتي تنعكس على العقود التجارية ايضا
4	ان يتمكن الطالب من الوقوف على انواع الشركات	من خلال بيان المرتكز لكل نوع من حيث اهمية الاشخاص او الاموال فيها

أساليب التدريس (حدد مجموعة متنوعة من أساليب التدريس لتناسب احتياجات الطلاب ومحتوى المقرر)

مبررات الاختيار	الاسلوب او الطريقة
ليتمكن الطالب من التركيز على الفكرة الجوهرية للمادة العلمية المطروحة	1. اسلوب محاضرة طويلة (اسلوب الشرح المركز وعدم تشتيت الطالب بين اكثر من معلومة خارج المحاضرة)
ليتمكن الطالب من ربط الجانب النظري بالعمل والواقعي	2. اسلوب محاضرة نقاشية وامثلة عملية من الواقع
للحث على مشاركة اكبر عدد من الطلبة لترسيخ الفكرة لديهم	3. اسلوب طرح موضوع او مشكلة وحلها وسؤال الطلبة على افكارهم حولها
اضافة الى الوقوف على الجوانب المبهمة لدى	4. اسلوب عصف الذهن
لحث الطلبة على تركيز افكارهم والوقوف على المستوى	
الفكري لديهم تجاه المقرر ومدى استيعابهم له	

الفصل الاول من المحتوى العلمي							
				الوقت		عنوان الفصل	
طرق القياس	التقنيات	طريقة التدريس	العنوان الفرعي/ التعريف بالقانون التجاري	العملي	النظري	التوزيع الزمني	
اسئلة واجوبة	عرض تقديمي، شرح، أسئلة وأجوبة، مناقشة وامثلة	محاضرة شفوية بالاستناد الى قانون التجارة العراقي النافذ	مقدمة عن المقرر، أهداف التعلم، محتوى المقرر/1 – نطاق القانون التجاري 2- نظريات العمل التجاري 3- الاعمال التجارية في القانون العراقي		1	الأسبوع الأول	
ملخص نهاية المحاضرة	استخدام الحاسبة لعرض بور بوينت، جهاز اوفرهيد،		العناوين الفرعية/ تعريف العمل التجاري	2		الأسبوع الأول	
امتحان يومي			نظريات تمييز العمل التجاري		1	الأسبوع الثاني	
تقارير	بيان ايجابيات وسلبيات كل نظرية		نظرية الحرفة والتداول	2			
تغذية ارجاعية عن موضوع سابق	استخدام جهاز اوفرهيد لعرض الموضوع على الطلبة		نظرية المضاربة				
تقارير		محاضرة					
امتحان يومي	اسئلة واجوبة شفوية		نظرية المضاربة		1	الاسبوع الثالث	
		محاضرة	التداول	2			
			تعريف الشركة				
مراجعة المواضيع			انواعها/ شركات اشخاص واموال			العنوان الرئيسي الثالث انواع الشركات	



اسئلة واجوبة تحريرية	نظريات تمييز الشركات التجارية عن المدنية					

الفصل الثاني							
				الوقت		عنوان الفصل	
طرق القياس	التقنيات	طريقة التدريس	العنوان الفرعي	العملي	النظري	التوزيع الزمني	
	عرض تقديمي، شرح، أسئلة وأجوبة، مناقشة	محاضرة شفوية	العناوين الفرعية	2	1 ساعة		
مناقشة تطبيقات عملية	اسئلة واجوبة	محاضرة عملية تطبيق لنماذج بيع بالتجربة	تعريف التاجر / الشخص الطبيعي	2	1	الأسبوع الرابع	
امتحان يومي		محاضرة شفوية	شروط اكتساب الصفة التجارية الاحتراف	2	1		
			مزاولة التجارة باسمه ولحسابه				
مناقشة اراء الطلبة	ايراد لوقائع من الحياة العملية	محاضرة عملية	الاهلية العامة			الأسبوع الخامس	
	امتحان يومي	محاضرة شفوية	الاهلية الخاصة	2	1		
تقارير							
مناقشة اراء الطلبة	اسئلة واجوبة/استخدام السبورة	محاضرة شفوية	تعريف السجل التجاري				
	استخدام السبورة		انواع السجل التجاري				
			اهمية السجل التجاري				
			الاخلال بالتسجيل				

الفصل الثالث							
				الوقت		عنوان الفصل	
طرق القياس	التقنيات	طريقة التدريس	العنوان الفرعي	عملي	نظري	التوزيع الزمني	
مناقشة آراء الطلبة	عرض تقديمي، شرح، أسئلة وأجوبة، مناقشة	محاضرة	العناوين الفرعية			الأسبوع.....	
	شرح شفوي مع استخدام السبورة		اتخاذ اسم تجاري	2	1	الأسبوع السادس	
امتحان يومي	تقارير/استخدام السبورة		الامتناع عن المنافسة غير المشروعة	2	1	الأسبوع السابع	
	اسئلة واجوبة	محاضرة عملية	مسك الدفاتر التجارية	2	1	الأسبوع الثامن	
	استخدام السبورة		انواع الدفاتر التجارية				
			جزاء الاخلال بمسك الدفاتر التجارية				
تقارير			تعريف الشخص المعنوي / الشركة			العنوان الرئيسي الثاني التاجر / الشخص	

[illegible]

الفصل الرابع (من المحتوى العلمي)

عنوان الفصل					الوقت		التوزيع الزمني
عنوان الفصل					نظري	عملي	
طرق القياس	التقنيات	طريقة التدريس	العناوين الفرعية	العناوين الرئيسية			الأسبوع
	عرض تقديمي، شرح، أسئلة وأجوبة، مناقشة	محاضرة	تعريف العقد التجاري	العنوان الرئيسي حالات العقود التجارية	2	1	الأسبوع التاسع
			عقد النقل		2	1	الأسبوع العاشر
			انواع عقد النقل		2	1	الأسبوع الحادي عشر
			اطراف عقد النقل		2	1	الاسبوع الثاني عشر
			اهمية عقد النقل		2	1	الاسبوع الثالث عشر
امتحان يومي	عرض تقديمي استخدام بوربوينت	محاضرة	دفع الاجرة	العنوان الرئيسي الثاني التزامات الراكب	2	1	الاسبوع الرابع عشر
			الحضور في الموعد المحدد				
			عدم الاضرار بالآخرين				
مناقشة آراء الطلبة حول وقائع مطروحة في المحاضرة	اسئلة واجوبة	محاضرة	سلامة الراكب	العنوان الرئيسي الثالث التزامات الناقل			
مناقشة آراء الطلبة	عرض بور بويينت		الالتزام بنقل الامتعة دون تلف		2	1	الاسبوع الخامس عشر



			الالتزام بالمواعيد				
تغذية راجعة للموضوع			ان تكون واسطة النقل ملائمة				

المحتوى العلمي

خارطة القياس المعتمدة

عدد الفقرات	الأهداف السلوكية						الأهمية النسبية	عناوين الفصول	المحتوى التعليمي
	التقييم	التحليل	التطبيق	الفهم	المعرفة				
					النسبة	%20			
4	1،22	1	2،1	1	1		%0،17	التعريف والخصائص	الفصل الاول
6	1،78	1	5،1	1	1		%0،11	تميز الاعمال التجارية عن الاعمال المدنية	الفصل الثاني
7	06،2	1	1،5	1	2		%0،11	التاجر	الفصل الثالث
9	22،2	1	2،2	1	2		%0،18	التزامات التاجر	الفصل الرابع
11	32،2	2	2،3	2	2		%0،20	العقود التجارية	الفصل الخامس
13	2،40	2	3،3	2	2		%0،23	عقد النقل	الفصل السادس
50	12	8	12	8	10		100		المجموع

المحتويات (لكل فصل في المقرر)

رقم المحاضرة:	القانون التجاري
عنوان المحاضرة:	اسين فرحان جاسم
اسم المدرس:	طلبة المعهد التقني /قسم الادارة القانونية
الفئة المستهدفة :	
الهدف العام من المحاضرة :	
الأهداف السلوكية او مخرجات التعلم:	1- يكون الطالب قادرا على تمييز الاعمال التجارية والتاجر 2- القدرة على معرفة الشركات التجارية من خلال اسماءها 3-
استراتيجيات التيسير المستخدمة	

المهارات المكتسبة

4 - الاسئلة القبلية

5- المحتوى العلمي

محتويات الفصل

6- الاسئلة البعدية

في نهاية الحقيبة

• المصادر الاساسية :

• القانون التجاري - النظرية العامة - التاجر - العقود التجارية-العمليات المصرفية ، د.باسم محمد صالح

• الوجيز في قانون الشركات العراقي ، د.فاروق ابراهيم جاسم

• القانون التجاري -الاوراق التجارية /د.فوزي محمد سامي

لمصادر المقترحة:

• كتاب القانون التجاري العراقي النظرية العامة ، نوري طالباني

•

• روابط مقترحة ذات صلة:

• يذكر هنا بعض الروابط ذات الصلة بالمواضيع الخاصة بالمحتوى لزيادة المعرفة او المهارة كان يذر بعض روابط اليوتيوب لمحاضرات ضمن نفس المواضيع او تقدم شرح مفصل لبعض الفقرات التي لم يتم تغطيتها في

المحاضرة ويفضل ان تكون بصيغة رمز الاستجابة السريع QRC

